Über uns

IMI Hydronic Engineering AG ist Teil der Aktiengesellschaftsgruppe **IMI plc** und ist unter dem FSTE 100 Index gelistet. Wir bieten hydraulische Lösungen für wassergeführte Heiz- und Kühlsysteme an, um ein perfektes Raumklima bei minimalem Energieverbrauch zu erreichen. Unsere führenden Marken wurden bereits bei über 100`000 Bauprojekten weltweit eingesetzt und bieten Produkte und Lösungen in drei Schlüsselbereichen an: Druckhaltung und Wasserqualität, Einregulierung, Regelung und Stellantriebe sowie thermostatische Regelung.

Unsere Stärke ziehen wir aus 2'000 talentierten Mitarbeitern, die in mehr als 34 Ländern vertreten sind und somit ein reichhaltiges und vielfältiges Umfeld für Teamarbeit und Entwicklung haben. Mit 350 Jahren gemeinsamer Geschichte und unserem starken Innovationserbe, laden wir dich dazu ein, mit uns die Gebäude von Morgen zu gestalten.

Senior Product Sponsor (HLK)

"Experte für Druckhaltung & Hydraulik in der Gebäudetechnik"

Füllinsdorf

Was Sie erwartet

Als Senior Product Sponsor sind Sie verantwortlich für die Produktportfoliopflege und weiterentwicklung von Dienstleistungen für unsere Marken Pneumatex, TA und Heimeier. Als Ambassador des Hydronic College sind die die Schnittstelle zum Hydronic College, European Sales support Center, der R&D sowie den internationalen Produktmanagern. Als «Second level support" unterstützt du aktiv unsere Kunden und Mitarbeiter auf den unterschiedlichen offline&Online-Kanälen. Beratung sowie das Weitergeben deiner Fachexpertise ist deine Passion und Leidenschaft. Gemeinsam gehen wir neue Wege und begeistern unsere Kunden mit unterschiedlichen Social Media Content. Der Aufbau einer IMI Gebäudetechnik Community sowie das Stärken unserer Marke bei Kunden und Mitarbeiter sind unsere Vision. In der neu geschaffenen Rolle besteht viel Freiraum für kreative Ideen und deren Umsetzungen.

Ihr Aufgabenbereich

- **Produktportfoliopflege:** Verantwortlich für die Entwicklung und Weiterentwicklung des Produktportfolios für Druckhaltungs- und Hydrauliklösungen sowie Regeltechnik in der Gebäudetechnik. Einführung neuer Produkte, Marktanalysen, Wettbewerbsbeobachtung.
- **Online "Second level support":** Beantwortung von technischen Fragen, Anlagetechnische Problemunterstützung und Support im Projektverkauf.
- **Technische Beratung:** Beratung von Kunden und Partner. Sie beantworten Fragen und geben Empfehlungen zur Auswahl der richtigen Produkte.
- **Beratung zur Energieeffizienz:** Sie beraten Kunden und Partner zur Steigerung der Energieeffizienz von Heizsystemen.
- **Schnittstelle zur R&D, Hydronic College, Productmanagement und Sales:** Schnittstelle zwischen den Abteilungen, Produktentwicklung, Hydronic College & Sales. Koordination der Zusammenarbeit zwischen den Abteilungen.

Ihr Profil

- Du hast ein Herz für den Aktiven Verkauf und das Eingehen auf Kundenbedürfnisse gehört zu Deinen Stärken
- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung, im Bereich Heizung/Kälte
- Weiterbildung HF/FH in einer technischen Disziplin, oder die Bereitschaft dafür
- Technik- und/oder Verkaufserfahrung im Bereich Heizung&Kälte
- Kundenorientierte und teamfähige Persönlichkeit mit Kommunikationsflair und Eigeninitiative
- Selbstständige Arbeitsweise sowie die Fähigkeit, komplexe technische Sachverhalte verständlich zu kommunizieren.
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten

- Es erwartet Sie eine spannende, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe
- Moderne Anstellungsbedingungen
- «Hands-On»-Mentalität mit Freiraum für Eigeninitiative
- Umfassende Einarbeitung in das vielseitige Aufgabengebiet
- Aktive Mitgestaltung und Entwicklungsspielraum
- Kollegiales, dynamisches Team mit offener Kommunikationskultur

Scanne mich um mehr über IMI zu erfahren

Interessiert?

Sende uns deinen **CV** an recruiting@imi-hydronic.com

Wir freuen uns schon auf deine Bewerbung!